

**ANALISIS PEMASARAN IKAN GABUS (*Channa striata*)
SEGAR DI KECAMATAN BONAI DARUSSALAM
KABUPATEN ROKAN HULU**

SKRIPSI

*Diajukan Untuk Memenuhi Persyaratan Dalam Memperoleh Gelar Sarjana
Pertanian Di Universitas Pasir Pengaraian*



Oleh :

**SRI ADI MURTIA
NIM: 1726016**

**PROGRAM STUDI AGRIBISNIS
FAKULTAS PERTANIAN
UNIVERSITAS PASIR PENGARAIAN
ROKAN HULU
2022**

**ANALISIS PEMASARAN IKAN GABUS (*Channa striata*) SEGAR
DI KECAMATAN BONAI DARUSSALAM KABUPATEN ROKAN
HULU**

SKRIPSI

Oleh :

SRI ADI MURTIA
NIM: 1726016

Telah Disetujui

Pembimbing I

Laily Fitriana, SP., M.Si
NIDN.1017107501

Pembimbing II

Sischa Febriani Yamesa Away, M.App., Sc
NIDN.1013029601

Pasir Pengaraian, 30 Juni 2022
Mengetahui,



Ketua Program Studi Agribisnis

Sischa Febriani Yamesa Away, M.App., Sc
NIDN.1013029601

**ANALISIS PEMASARAN IKAN GABUS (*Channa striata*) SEGAR
DI KECAMATAN BONAI DARUSSALAM KABUPATEN ROKAN
HULU**

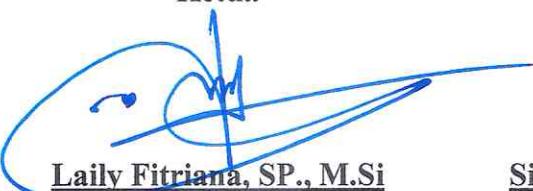
SKRIPSI

Oleh :

SRI ADI MURTIA
NIM: 1726016

Telah dipertahankan didepan penguji
Pada Tanggal : 30 Juni 2022
Dan dinyatakan telah memenuhi syarat

Ketua



Laily Fitriana, SP., M.Si
NIDN.1017107501

Anggota I



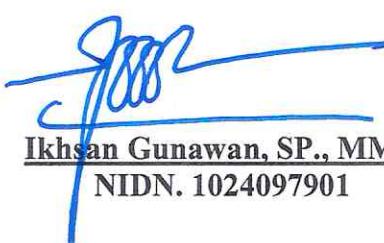
Sischa Febriani Yamesa Away, M.App., Sc
NIDN.1013029601

Anggota II



Dr.Defidelwina, SP., M.Sc
NIDN. 1029098001

Anggota III



Ikhsan Gunawan, SP., MMA
NIDN. 1024097901

Anggota IV



Rina Febrinova, SE., MMA
NIDN. 1002028102

PERNYATAAN TIDAK PLAGIAT

Saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : SRI ADI MURTIA
NIM : 1726029
Program Studi : Agribisnis
Fakultas : Pertanian
Judul Skripsi : Analisis Pemasaran Ikan Gabus (*Channa Striata*) Segar Di Kecamatan Bonai Darussalam Kabupaten Rokan Hulu.

Menyatakan dengan sesungguhnya bahwa skripsi ini merupakan hasil karya dan gagasan saya sendiri dan sepanjang pengetahuan saya belum pernah di ajukan oleh siapapun untuk memperoleh gelar akademis pada institusi pendidikan serta tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis orang lain, kecuali yang secara tertulis diucapkan dalam naskah ini dan disebutkan dalam daftar pustaka. Apabila dikemudian hari di temukan unsur plagiat, maka saya bersedia menerima sanksi akademik berupa pencabutan gelar akademik yang telah diperoleh karena skripsi saya ini, serta sanksi lainnya sesuai dengan norma yang berlaku di perguruan tinggi. Demikian surat ini saya buat dengan sebenarnya, untuk dapat di pergunakan sebagai mana mestinya.

Pasir Pengaraian, 30 Juni 2022

Pernyataan

SRI ADI MURTIA
NIM : 1726016

**ANALISIS PEMASARAN IKAN GABUS (*Channa striata*) SEGAR DI
KECAMATAN BONAI DARUSSALAM
KABUPATEN ROKAN HULU**

Sri Adi Murtia¹⁾, Laily Fitriana, SP., M.Si²⁾, Sischa Febriani Yamesa Away,
M.App.,Sc²⁾

(1) Mahasiswa, (2) Dosen Pembimbing

sriadimurtia1234@gmail.com;fitrianalaily4@gmail.com;sischaaway@upp.ac.id

**Program Studi Agribisnis Fakultas Pertanian
Universitas Pasir Pengaraian**

ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk mengidentifikasi jumlah saluran pemasaran dan lembaga pemasaran ikan gabus yang terlibat di Kecamatan Bonai Darussalam Kabupaten Rokan Hulu, menganalisis tingkat efisiensi pemasaran ikan gabus di Kecamatan Bonai Darussalam Kabupaten Rokan Hulu dengan pendekatan marjin pemasaran, *farmer's share*, rasio keuntungan terhadap biaya, dan efisiensi pemasaran, serta merekomendasikan saluran pemasaran ikan gabus yang paling efisien kepada nelayan di Kecamatan Bonai Darussalam. Metode analisis yang digunakan adalah analisis kualitatif dan analisis kuantitatif. Populasi nelayan yang tersebar di Kecamatan Bonai Darussalam sebanyak 78 nelayan yang tersebar di 5 desa. Metode penarikan sampel yang digunakan yakni metode sampel jenuh adalah teknik penentuan sampel bila semua anggota populasi digunakan sebagai sampel. Sampel lembaga pemasaran (pedagang) cara penentuannya yaitu diambil berdasarkan keterlibatannya dalam melakukan pemasaran ikan gabus dari nelayan sampel. Pada penelitian ini sampel pedagang yang dijadikan sumber informasi adalah pedagang yang terlibat langsung dalam proses pemasaran ikan gabus dari nelayan sampel. Data yang digunakan adalah data primer dan sekunder yang diambil pada bulan April-Mei 2021 dengan teknik wawancara, pencatatan dan observasi. Hasil penelitian dapat disimpulkan ada tiga pola saluran pemasaran ikan gabus yaitu, saluran I: nelayan → pedagang tengkulak → pedagang pengecer → konsumen, saluran II: nelayan → pedagang pengumpul → pedagang pengecer → konsumen, dan saluran III: nelayan → pedagang tengkulak → pedagang pengumpul → pedagang pengecer → konsumen. Saluran pemasaran ikan gabus segar di Kecamatan Bonai Darussalam yang memiliki kinerja baik jika dilihat dari analisis biaya pemasaran, analisis marjin dan *farmer's share* adalah saluran pemasaran satu karena memiliki biaya pemasaran paling kecil yaitu Rp. 9.903,06 per kilogram nya, marjin paling rendah yaitu Rp. 23.000,00 per kilogramnya, *farmer's share* paling tinggi yaitu 48,89%, jika dilihat dari nilai rasio keuntungan terhadap biaya dan analisis efisiensi adalah saluran dua karena memiliki nilai rasio tinggi yaitu Rp. 4,68 dan nilai efisiensi yang diperoleh paling kecil yaitu 17,43%.

Kata Kunci: Ikan Gabus, Saluran Pemasaran, Efisiensi Pemasaran

MARKETING ANALYSIS OF FRESH CORK FISH (*Channa striata*) IN BONAI DARUSSALAM DISTRICT, ROKAN HULU REGENCY

**Sri Adi Murtia¹⁾, Laily Fitriana, SP., M.Si²⁾, Sischa Febriani Yamesa Away,
M.App., Sc²⁾**

(¹Student, ²Lecturer Agribusiness

sriadimurtia1234@gmail.com;fitrianalaily4@gmail.com;sischaaway@upp.ac.id

**Agribusiness Studies Program Faculty Of Agriculture
University Of Pasir Pengaraian**

ABSTRACT

This study aims to identify the number of marketing channels and marketing institutions of cork fish involved in Bonai Darussalam District, Rokan Hulu Regency, analyze the level of efficiency of cork fish marketing in Bonai Darussalam District, Rokan Hulu Regency with a marketing margin approach, farmer's share, profit to cost ratio, and marketing efficiency, as well as recommending the most efficient marketing channel for cork fish to fishermen in Bonai Darussalam District. The analytical method used is qualitative analysis and quantitative analysis. The population of fishermen spread in the District of Bonai Darussalam as many as 78 fishermen spread over 5 villages. The sampling method used, namely the saturated sample method, is a sampling technique when all members of the population are used as samples. The sample of marketing institutions (traders) is determined by their involvement in marketing cork fish from sample fishermen. In this study, the sample of traders who were used as sources of information were traders who were directly involved in the marketing process of cork fish from the sample fishermen. The data used are primary and secondary data taken in April-May 2021 with interview, recording and observation techniques. The results of the study concluded that there are three patterns of cork fish marketing channels, namely, channel I: fishermen → middleman traders → retailers → consumers, channel II: fishermen → collector traders → retailers → consumers, and channel III: fishermen → middlemen traders → collector traders → retailer → consumer. Fresh cork fish marketing channel in Bonai Darussalam District which has good performance when viewed from the analysis of marketing costs, margin analysis and farmer's share is the first marketing channel because it has the smallest marketing cost of Rp9.903,06 per kilogram , the lowest margin is Rp23.000,00 per kilogram , the highest farmer's share is 48,89%, when viewed from the value of the profit to cost ratio and efficiency analysis is channel two because it has a high ratio value of Rp4,68 and the smallest efficiency value obtained is 17,43%.

Keywords : Cork Fish, Marketing Channels, Marketing Efficiency.

PRAKATA

Alhamdulillah penulis mengucapkan Syukur dan terima kasih kepada Allah SWT, yang telah memberikan anugerah dan kesehatan sehingga penulis bisa menyelesaikan penulisan skripsi ini dengan judul Analisis Pemasaran Ikan Gabus (*channa striata*) Segar di Kecamatan Bonai Darussalam Kabupaten Rokan Hulu. Penulis menyadari bahwa penulisan skripsi ini tidak akan pernah selesai tanpa bantuan dari banyak pihak. Beberapa diantaranya adalah:

1. Bapak Dr. Hardianto,. S.Pd.,M.Pd Rektor Universitas Pasir Pengaraian yang telah memberi kesempatan kepada penulis untuk menuntut ilmu pada Universitas Pasir Pengaraian.
2. Ibu Lufita Nur Alfiah, SP., M.Si Dekan Fakultas Pertanian Universitas Pasir Pengaraian.
3. Ibu Sischa Febriani Yamesa Away, M.App.Sc selaku Ketua Program Studi Agribisnis Fakultas Pertanian Universitas Pasir Pengaraian dan pembimbing II yang telah membimbing dengan sabar.
4. Ibu Laily Fitriana, SP., M.Si selaku Pembimbing I yang setia membimbing.
5. Kedua orang tua serta keluarga dan seluruh rekan-rekan se-angkatan yang ikut mendukung penyusunan penulisan penelitianini, dan semua pihak yang membantu penulis yang tidak bisa penulis sebutkan satu persatu.

Penulis menyadari bahwa dalam penulisan penelitian ini banyak terdapat kesalahan dan kekurangan, oleh karena itu penulis mengharapkan kritik dan saran dari semua pihak demi perbaikan di masa yang akan datang dan semoga bermanfaat. Aamiin.

Pasir Pengaraian, 30 Juni 2022

Penulis

DAFTAR ISI

ABSTRAK	i
ABSTRACT	ii
PRAKATA	iii
DAFTAR ISI.....	iv
DAFTAR TABEL	vi
DAFTAR GAMBAR.....	viii
DAFTAR LAMPIRAN	ix
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Rumusan Masalah.....	4
1.3 Tujuan Penelitian	6
1.4 Batasan Penelitian.....	7
1.5 Manfaat Penelitian	8
BAB II TINJAU PUSTAKA	9
2.1 Penelitian Terdahulu	9
2.2 Landasan Teori.....	13
2.2.1 Klasifikasi dan Deskripsi Ikan Gabus.....	13
2.2.2 Konsep Pemasaran	20
2.2.3 Macam-Macam Lembaga Pemasaran dan Saluran Pemasaran...	22
2.2.4 Biaya Pemasaran.....	26
2.2.5 Marjin Pemasaran	27
2.2.6 <i>Farmer's Share</i>	28
2.2.7 Rasio Keuntungan Terhadap Biaya Pemasaran	29
2.2.8 Efisiensi Pemasaran	29
2.3 Kerangka Pemikiran.....	31
2.4 Hipotesis Penelitian	33
BAB III METODE PENELITIAN	34
3.1 Tempat dan Waktu Penelitian.....	34
3.2 Metode Penentuan Sampel.....	34
3.3 Jenis Dan Sumber Data.....	37

3.3.1	Data Primer	37
3.3.2	Data Skunder.....	37
3.4	Tehnik Pengumpulan Data.....	38
3.5	Metode Analisis Data.....	38
3.5.1	Analisis Saluran dan Lembaga Pemasaran	39
3.5.2	Analisis Biaya Pemasaran.....	40
3.5.3	Analisis Marjin Pemasaran	41
3.5.4	Analisis <i>Farmer's Share</i>	41
3.5.5	Analisis Rasio Keuntungan Terhadap Biaya	42
3.5.6	Analisis Efisiensi Pemasaran	42
3.6	Defenisi Operasional Variabel dan Pengukuran Variabel	44
BAB IV GAMBARAN UMUM WILAYAH PENELITIAN	47
4.1	Geografis Dan Topografis.....	47
4.2	Administrasi dan Kependudukan	48
4.2.1	Penduduk Menurut Jenis Kelamin	48
4.2.2	Kondisi Sosial Ekonomi	49
4.2.3	Penduduk Jenis Pendidikan	50
4.2.4	Sarana dan Prasarana di Kecamatan Bonai Darussalam.....	51
BAB V HASIL DAN PEMBAHASAN	53
5.1	Keragaan Nelayan Sampel	53
5.1.1	Karakteristik Nelayan Sampel	53
5.1.2	Pengalaman Usaha Nelayan Sampel.....	55
5.2	Keragaan Sampel Lembaga Pemasaran Ikan Gabus.....	56
5.2.1	Karakteristik Pedagang Sampel	56
5.3	Analisis Saluran Dan Lembaga Pemasaran	58
5.4	Analisis Efisiensi Pemasaran	67
5.4.1	Analisis Biaya Pemasaran Ikan Gabus	67
5.4.2	Analisis Marjin Dan <i>Farmer's Share</i> Pemasaran Ikan Gabus....	69
5.4.3	Analisis Rasio Keuntungan Terhadap Biaya Pemasaran	70
5.4.4	Analisis Efisiensi Pemasaran Ikan Gabus.....	72
BAB VI KESIMPULAN DAN SARAN	74
6.1	Kesimpulan	74
6.2	Saran	75
DAFTAR PUSTAKA	77
DAFTAR RIWAYAT HIDUP	152

DAFTAR TABEL

Tabel 1.1 Produksi Ikan Tangkapan Tahun 2018 – 2020 Menurut Subsektor Dalam Satuan Ton Di Provinsi Riau	2
Tabel 1.2 Jumlah Produksi Perikanan Tawar Di Kabupaten Rokan Hulu Menurut Kecamatantahun 2019	3
Tabel 3.1 Jumlah Nelayan di Kecamatan Bonai Darussalam Kabupaten Rokan Hulu.....	35
Tabel 3.2 Jumlah Pedagang Sampel yang Terlibat	37
Tabel 4.1. Jumlah Penduduk Menurut Jenis Kelamin di Kecamatan Bonai Darussalam Tahun 2021.....	49
Tabel 4.2 Klasifikasi Mata Pencaharian Masyarakat Kecamatan Bonai Darussalam 2021	50
Tabel 4.3 Penduduk Menurut Jenis Pendidikan di Kecamatan Bonai Darussalam Tahun 2021.....	51
Tabel 4.4 Sarana dan Prasarana di Kecamatan Bonai Darussalam Kabupaten Rokan Hulu Tahun 2018	52
Tabel 5.1 Komposisi Umur Nelayan Sampel di Kecamatan Bonai Darussalam Kabupaten Rokan Hulu Tahun 2021	53
Tabel 5.2 Tingkat Pendidikan Nelayan Sampel di Kecamatan Bonai Darussalam Kabupaten Rokan Hulu Tahun 2021	54
Tabel 5.3. Pengalaman Usaha Nelayan Sampel di Kecamatan Bonai Darussalam Kabupaten Rokan Hulu Tahun 2021	55
Tabel 5.4 Komposisi Umur Pedagang Sampel di Kecamatan Bonai Darussalam Kabupaten Rokan Hulu Tahun 2021	56
Tabel 5.5 Tingkat Pendidikan Pedagang Sampel di Kecamatan Bonai Darussalam Kabupaten Rokan Hulu Tahun 2021	57
Tabel 5.6 Jumlah Sampel Nelayan Dalam Pemasaran Ikan Gabus.....	59
Tabel 5.7 Jumlah Sampel Lembaga Pedagang Perantara Dalam Pemasaran Ikan Gabus Di Kecamatan Bonai Darussalam	61
Tabel 5.8 Volume Distribusi Ikan Gabus Pada Saluran Satu Di Kecamatan Bonai Darussalam	63

Tabel 5.9 Volume Distribusi Ikan Gabus Pada Saluran Dua Di Kecamatan Bonai Darussalam.....	64
Tabel 5.10 Volume Distribusi Ikan Gabus Pada Saluran Tiga Di Kecamatan Bonai Darussalam.....	66
Tabel 5.11 Rata-Rata Biaya Pemasaran Ikan Gabus Per kilogram Pada Setiap Saluran Pemasaran Di Kecamatan Bonai Darussalam.....	68
Tabel 5.12 Analisis Marjin Dan <i>Farmer's share</i> Pada Saluran Pemasaran Ikan Gabus di Kecamatan Bonai Darussalam	70
Tabel 5.13 Analisis Rasio Keuntungan Terhadap Biaya Pemasaran Ikan Gabus Di Kecamatan Bonai Darussalam	71
Tabel 5.14 Analisa Efisiensi Pemasaran Ikan Gabus Pada Saluran Pemasarn Di Kecamatan Bonai Darussalam	73

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1. Ikan Gabus (<i>Channa Striata</i>)	14
Gambar 2. Saluran Pemasaran	25
Gambar 3. Kerangka Pemikiran Analisis Pemasaran Ikan Gabus (<i>Channa Striata</i>) Segar di Kecamatan Bonai Darussalam Kabupaten Rokan Hulu	33
Gambar 4. Peta Wilayah Kecamatan Bonai Darussalam	47
Gambar 5. Saluran Pemasaran Tingkat 1	62
Gambar 6. Saluran Pemasaran Tingkat 2	64
Gambar 7. Saluran Pemasaran Tingkat 3	65

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1: Kuisioner Nelayan Ikan Gabus.....	80
Lampiran 2: Kuisioner Lembaga Pemasaran Ikan Gabus.....	84
Lampiran 3: Identitas Nelayan Sampel	89
Lampiran 4: Identitas Pedagang Sampel.....	91
Lampiran 5: Hasil Tangkapan Ikan Gabus Oleh Nelayan.	93
Lampiran 6: Distribusi Penjualan Ikan Gabus Oleh Nelayan.	96
Lampiran 7: Biaya Penangkapan Nelayan.	97
Lampiran 8: Biaya Pemasaran Nelayan.	100
Lampiran 9: Distribusi Penjualan Ikan Gabus Oleh Tengkulak	113
Lampiran 10: Biaya Pembelian Ikan Gabus Oleh Tengkulak.....	114
Lampiran 11: Biaya Pemasaran Ikan Gabus Oleh Lembaga Pemasaran Tengkulak .	115
Lampiran 12: Penerimaan pemasaran Ikan Gabus Oleh Pedagang Pengumpul	118
Lampiran 13: Biaya Pembelian Ikan Gabus Oleh Pedagang Pengumpul	119
Lampiran 14: Biaya Pemasaran Ikan Gabus Oleh Lembaga Pemasaran Pengumpul	120
Lampiran 15: Penerimaan Pemasaran Ikan Gabus Oleh Pedagang Pengecer.....	125
Lampiran 16: Biaya Pemasaran Ikan Gabus Oleh Pedagang Pengecer	127
Lampiran 17: Dokumentasi Penelitian Lembaga Pemasaran Ikan Gabaus	143
Lampiran 18: Dokumentasi Penelitian Nelayan Ikan Gabus Di Kecamatan Bonai Darussalam	145
Lampiran 19: Dokumentasi Peralatan Yang Di Gunakan Lembaga Pemasaran Ikan Gabus	147

Lampiran 20: Gambar Saluran Pemasaran Ikan Gabus Di Kecamatan Bonai Darussalam Kabuaten Rokan Hulu	149
Lampiran 21: Skripsi Cek Plagiarism	150
Lampiran 22: Surat Rekomendasi Pelaksanaan Riset Atau Pra Riset Dan Pengumulan Data Untuk Bahan	151