

## **SKRIPSI**

# **PENGARUH BRAND ASSOCIATION DAN PERCEIVED QUALITY TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PADA UKM BAKSO OJO LALI PASIR PENGARAIAN**

*Diajukan Untuk Memenuhi Salah Satu Syarat Memperoleh Gelar Sarjana Pada Program  
Studi Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Pasir Pengaraian*



**OLEH:**

**TRI LESTARI**

**NIM : 1525021**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN**

**FAKULTAS EKONOMI**

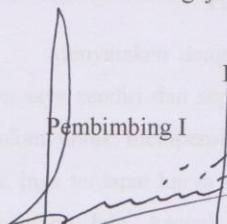
**UNIVERSITAS PASIR PENGARAIAN**

**2019**

## HALAMAN PENGESAHAN

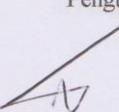
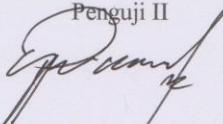
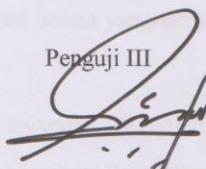
NAMA : TRI LESTARI  
NIM : 1525021  
JUDUL PENELITIAN : Pengaruh *Brand Association* dan *Perceived Quality* Terhadap Keputusan Pembelian Pada UKM Bakso Ojo Lali Pasir Pengaraian

Skripsi ini telah diuji dan dipertahankan pada Ujian Akhir Komprehensif Program Studi Manajemen pada hari Sabtu 29 Juni 2019 dan telah dilakukan perbaikan sesuai dengan simpulan dan saran Tim Pengaji.

Pembimbing I  
  
Sepriini, SE., MM  
NIDN.1025097804

Pembimbing II  
  
Yulfita Aini, SE., MM  
NIDN.1024097802

Pengaji Ujian Akhir Komprehensif

Pengaji I  <u>Makmur, SE., MMA</u> NIDN.1010038001	Pengaji II  <u>Purwantoro, SE., M.Si</u> NIDN.1030049001	Pengaji III  <u>Andi Afrizal, SE., M.Si., AK, CA</u> NIDN.1014118301
--	---	--

Mengetahui,  
Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Pasir Pengaraian

Arrafiqur Rahman, SE., MM  
NIDN.1018108502

## PERNYATAAN TIDAK PLAGIAT

Yang bertanda tangan dibawah ini :

**Nama : TRI LESTARI** Brand Association dan Perceived Quality Pada UKM Bakso Ojo Lali Pasir Pengaraian, SP. MM, dan Pembimbing Kedua

**Nomor Mahasiswa : 1525021**

**Program Studi : MANAJEMEN**

**Judul Skripsi : PENGARUH BRAND ASSOCIATION DAN PERCEIVED QUALITY TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PADA UKM BAKSO OJO LALI PASIR PENGARAIAN**

Menyatakan dengan sesungguhnya bahwa skripsi ini merupakan hasil karya saya sendiri dan sepanjang pengetahuan dan keyakinan saya tidak pernah diajukan untuk memperoleh gelar akademis disuatu Institusi Pendidikan serta tidak juga terdapat karya atau pendapat yang pernah situlis dan atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis diacu dalam naskah ini dan disebutkan dalam daftar pustaka.

Apabila dikemudian hari ditemukan unsur plagiat, maka saya bersedia menerima sanksi akademik berupa pencabutan gelar akademik yang telah diperoleh karena skripsi saya ini, serta sanksi lainnya sesuai norma yang berlaku di Perguruan Tinggi.

Pasir Pengaraian, 29 Juni 2019

Yang Membuat Pernyataan



TRI LESTARI

## **ABSTRAK**

**Tri Lestari. 1525021. 2019. Pengaruh *Brand Association* dan *Perceived Quality* Terhadap Keputusan Pembelian Pada UKM Bakso Ojo Lali Pasir Pengaraian. Pembimbing Utama : Seprini, SE.,MM, dan Pembimbing Kedua : Yulfita Aini, SE.,MM.**

Tujuan dari penelitian ini adalah untuk mengetahui bagaimana pengaruh *brand association* dan *perceived quality* terhadap keputusan pembelian. Metode pengambilan sampel menggunakan metode *random sampling* dan jumlah sampel ditentukan sebanyak 100 orang dengan menggunakan rumus slovin. Kemudian dilakukan analisis terhadap data yang diperoleh dengan menggunakan analisis data secara kualitatif dan kuantitatif. Analisis kualitatif meliputi: uji validitas, uji reliabilitas, uji asumsi klasik, uji regresi linier berganda, dan uji hipotesis. Data-data yang telah memenuhi uji validitas, uji reliabilitas dan uji asumsi klasik, data diolah sehingga menghasilkan persamaan regresi sebagai berikut:  $Y = 23,190 - 0,046 + 0,038$ . Dimana variabel keputusan pembelian (Y), variabel *brand association* (X1), variabel *perceived quality* (X2). Hasil uji t menunjukkan bahwa variabel independent secara parsial tidak berpengaruh signifikan terhadap variabel dependent. Hasil uji F menunjukkan bahwa variabel independent secara simultan tidak berpengaruh signifikan terhadap variabel dependent. Hal ini bisa dibuktikan dengan nilai Fhitung sebesar 0,831. Karena tingkat signifikansi lebih besar dari 0,05 maka disimpulkan variabel independent tidak berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian. Penulis memberi saran pada UKM Bakso Ojo Lali Pasir Pengaraian untuk perlu menjadi perhatian dalam menentukan strategi pada *brand association* dan memperkuat *perceived quality* yang menjadi patokan khusus bagi konsumen untuk melakukan pembelian ulang pada UKM Bakso Ojo Lali Pasir Pengaraian dan juga dapat melakukan promosi di event-event tertentu.

**Kata Kunci:** *Brand Association*, *Perceived Quality*, Keputusan Pembelian

## KATA PENGANTAR

Segala puji hanya milik Allah SWT. Shalawat dan salam selalu tercurahkan kepada Rasulullah SAW. Berkat limpahan dan rahmat-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi ini dengan judul “**Pengaruh Brand Association dan Perceived Quality Terhadap Keputusan Pembelian Pada UKM Bakso Ojo Lali Pasir Pengaraian**”. Pada kesempatan yang baik ini penulis ingin menyampaikan Ucapan Terima Kasih yang sebesar-besarnya kepada:

1. Bapak Dr. Adolf Bastian, M.Pd selaku Rektor Universitas Pasir Pengaraian yang telah memberikan kesempatan kepada penulis untuk menuntut ilmu di Universitas Pasir Pengaraian.
2. Bapak Arrafiqur Rahman, SE., MM selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Pasir Pengaraian.
3. Bapak Purwantoro, SE., M.Si selaku Ketua Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Pasir Pengaraian.
4. Ibu Seprini, SE., MM selaku Dosen Pembimbing I yang telah mencerahkan perhatiannya untuk membimbing, mengarahkan penulis dalam penyelesaian skripsi ini.
5. Ibu Yulfita Aini, SE., MM selaku Dosen Pembimbing II yang memberikan saran kepada penulis dalam penyelesaian skripsi ini.
6. Seluruh Dosen dan staf di fakultas Ekonomi Pasir Pengaraian yang banyak membantu untuk kelancaran studi.

7. Kepada kedua orang tua tercinta yang selalu memberikan semangat, toleransi dan dorongan lahir batin serta do'a sehingga senantiasa menjadi kekuatan dalam penyelesaian skripsi ini. Disamping itu juga kepada kakak dan adik-adik saya yang telah memberikan dorongan dan semangat.
8. Rekan-rekan seperjuangan yang tidak bosan – bosannya memberikan semangat dan dorongan dalam penyelesaian skripsi ini.
9. Akhirnya Penulis mengucapkan banyak terima kasih kepada semua pihak yang telah banyak membantu, dan penulis do'akan semoga amal ibadahnya kelak dibalas oleh allah SWT dikemudian hari amin....ya robbalalamin.

Pasir Pengaraian, Juni 2019

Penulis

**TRI LESTARI**

## DAFTAR ISI

Halaman

### **HALAMAN JUDUL**

### **LEMBAR KONSULTASI PEMBIMBING**

<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>i</b>
----------------------------	----------

<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>iii</b>
------------------------	------------

<b>DAFTAR TABEL.....</b>	<b>vi</b>
--------------------------	-----------

<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>vii</b>
---------------------------	------------

### **BAB I PENDAHULUAN**

1.1 Latar Belakang .....	1
1.2 Rumusan Masalah .....	8
1.3 Tujuan Penelitian .....	8
1.4 Manfaat Penelitian .....	9
1.5 Sistematika Penulisan .....	10

### **BAB II LANDASAN TEORI DAN KERANGKA KONSEPTUAL**

2.1 Landasan Teori.....	11
2.1.1 Pemasaran .....	11
2.1.1.1 Pengertian Pemasaran .....	11
2.1.2 Merek .....	13
2.1.2.1 Pengertian Merek .....	13
2.1.2.2 Manfaat Merek .....	15
2.1.2.3 Faktor Merek .....	16
2.1.3 Ekuitas Merek .....	18
2.1.4 Perilaku Konsumen .....	19
2.1.4.1 Pengertian Perilaku Konsumen .....	19
2.1.4.2 Faktor-faktor Yang Mempengaruhi Perilaku Konsumen.....	20
2.1.5 <i>Brand Association</i> (Asosiasi Merek) .....	23
2.1.5.1 Pengertian <i>Brand Association</i> (Asosiasi Merek) .....	23
2.1.5.2 Indikator <i>Brand Association</i> (Asosiasi Merek).....	26
2.1.6 <i>Perceived Quality</i> (Persepsi Kualitas) .....	28
2.1.6.1 Pengertian Persepsi .....	28

2.1.6.2 Pengertian <i>Perceived Quality</i> (Persepsi Kualitas) .....	28
2.1.6.3 Faktor Faktor Yang Mempengaruhi Persepsi .....	30
2.1.6.4 Indikator <i>Perceived Quality</i> .....	31
2.1.7 Keputusan Pembelian.....	33
2.1.7.1 Pengertian Keputusan Pembelian.....	33
2.1.7. Indikator Keputusan Pembelian .....	35
2.1.8 Penelitian Terdahulu .....	38
2.1 Kerangka Konseptual.....	40
2.2 Hipotesis .....	40

### **BAB III METODE PENELITIAN**

3.1 Ruang Lingkup Penelitian.....	42
3.2 Populasi dan Sampel .....	42
3.3 Jenis dan Sumber Data.....	44
3.3.1 Jenis Data .....	44
3.3.2 Sumber Data.....	45
3.4 Teknik Pengumpulan Data.....	44
3.5 Variabel Penelitian dan Defenisi Operasional .....	45
3.5.1 Variabel Penelitian .....	45
3.5.2 Definisi Operasional Variabel.....	45
3.6 Instrumen Penelitian .....	46
3.6.1 Uji Validitas .....	47
3.6.2 Uji Reliabilitas .....	47
3.7 Teknik Analisis Data.....	48
3.7.1 Analisis Deskriptif .....	48
3.7.2 Uji Asumsi Klasik .....	50
3.7.2.1 Uji Normalitas.....	50
3.7.2.2 Uji Multikolinearitas .....	50
3.7.2.3 Uji Heteroskedastisitas.....	50
3.7.3 Analisis Regresi Linear Berganda.....	51
3.7.3.1 Koefisien Determinasi.....	51
3.7.4 Pengujian Hipotesis.....	52

3.7.4.1 Uji t (Parsial) .....	52
3.7.4.2 Uji F (Simultan) .....	52

#### **BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN**

4.1 Gambaran Umum Objek Penelitian .....	54
4.1.1 Sejarah Singkat UKM.....	54
4.1.2 Satruktur UKM .....	55
4.2 Karakteristik Reaponden.....	56
4.2.1 Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin .....	56
4.2.2 Karakteristik Responden Berdasarkan Usia .....	56
4.2.3 Karakteristik Responden Berdasarkan Tingkat Pendidikan .....	57
4.3 Pengujian Instrumen Penelitian .....	57
4.3.1 Uji Validitas.....	57
4.3.2 Uji Reliabilitas.....	60
4.4 Deskripsi Data Penelitian.....	61
4.4.1 Tanggapan Responden Terhadap Variabel <i>Brand Association</i> .....	61
4.4.2 Tanggapan Responden Terhadap Variabel <i>Perceived Quality</i> .....	63
4.4.3 Tanggapan Responden Terhadap Variabel Keputusan Pembelian.....	65
4.5 Uji Asumsi Klasik.....	67
4.5.1 Uji Multikolonearitas.....	68
4.5.2 Uji Heteroskedastisitas .....	69
4.6 Uji Regresi Linier Berganda .....	70
4.6.1 Koefisien Determinasi ( $R^2$ ).....	72
4.7 Uji Hipotesis .....	73
4.7.1 Uji t (Parsial) .....	73
4.7.2 Uji F (Simultan) .....	74
4.8 Pembahasan.....	75

#### **BAB V PENUTUP**

5.1 Kesimpulan .....	78
5.2 Saran .....	79

#### **DAFTAR PUSTAKA**

#### **LAMPIRAN**

## DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel 1.1 Jumlah Konsumen dan Jumlah Pendapatan .....	6
Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu .....	38
Tabel 3.1 Definisi Operasional .....	46
Tabel 3.2 Skala Likert .....	47
Tabel 3.3 Kriteria Analisis Deskriptif Data .....	49
Tabel 4.1 Data Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin.....	56
Tabel 4.2 Data Karakteristik Responden Berdasarkan Usia .....	56
Tabel 4.3 Data Karakteristik Responden Berdasarkan Tingkat Pendidikan .....	57
Tabel 4.4 Hasil Uji Validitas <i>Brand Association</i> .....	58
Tabel 4.5 Hasil Uji Validitas <i>Perceived Quality</i> .....	59
Tabel 4.6 Hasil Uji Validitas Keputusan Pembelian.....	59
Tabel 4.7 Uji Reliabilitas Variabel <i>Brand Association</i> dan <i>Perceived Quality</i> Terhadap Keputusan Pembelian.....	60
Tabel 4.8 Tanggapan Responden Terhadap Variabel <i>Brand Association</i> .....	61
Tabel 4.9 Tanggapan Responden Terhadap Variabel <i>Perceived Quality</i> .....	63
Tabel 4.10 Tanggapan Reaponden Terhadap Variabel Keputusan Pembelian ...	65
Tabel 4.11 Hasil Uji Normalitas .....	68
Tabel 4.12 Hasil Uji Multikolonearitas.....	69
Tabel 4.13 Hasil Uji Heteroskedastisitas .....	70
Tabel 4.14Hasil Uji Regresi Linier Berganda.....	71
Tabel 4.15 Hasil Koefisien Determinasi ( $R^2$ ) .....	72
Tabel 4.16 Hasil Uji t (Parsial) .....	73
Tabel 4.17 Hasil Uji F (Simultan).....	74

## **DAFTAR GAMBAR**

Halaman

Gambar 2.1 Kerangka Konseptual .....	40
Gambar 4.1 Struktur UKM .....	55